

l'appendice de l'édition de 1970. Le champ d'observation de l'enquête sur la production se limite aux industries dont l'activité principale est la production de biens, et la production est évaluée en dollars courants, ce qui diffère de la série sur le produit intérieur réel qui concerne toutes les activités économiques et exprime la production en dollars d'une année de base, c'est-à-dire en «dollars constants».

Les tableaux 21.12 et 21.13 donnent les statistiques de la production selon la «valeur ajoutée du recensement», par province et par branche respectivement et en fonction de l'activité principale. On obtient la valeur ajoutée du recensement en déduisant le coût des matières premières de la valeur brute de la production (abstraction faite des taxes d'accise et autres taxes de vente) ou des recettes. La classification utilisée comme base dans le relevé de la production est la Classification type des industries de 1960.

La valeur ajoutée du recensement en dollars courants dans les industries productrices de biens a augmenté de 2.1% en 1970, comparativement à 9.1% en 1969. Le ralentissement est essentiellement attribuable à une diminution de 0.4% dans les industries manufacturières.

21.2.3 Tendances de la productivité des agrégats

Le niveau et les variations de la productivité ont une influence cruciale sur la croissance économique, la structure globale des coûts, la concurrence internationale et, en dernière analyse, sur la qualité de la vie. Pour mesurer la productivité, on relie la production à une ou plusieurs catégories d'entrées utilisées dans le processus de production.

Bien que ces mesures relient la production à un facteur unique, le temps de travail, il faut souligner que des variations de la production par unité d'entrée de main-d'œuvre ne peuvent être attribuées directement et uniquement à la main-d'œuvre. Ces mesures reflètent non seulement les variations en ce qui concerne la qualification et l'effort de la main-d'œuvre mais aussi la contribution d'autres ressources productives avec lesquelles la main-d'œuvre travaille, ainsi que l'efficacité de leur combinaison et de leur organisation aux fins de la production. En d'autres termes, le progrès technologique, les investissements de capital, l'utilisation de la capacité, le mouvement du travail, la compétence de la gestion et les relations ouvrières-patronales ont chacun une influence sur les mouvements de ce que l'on appelle la «productivité de la main-d'œuvre».

Provenance des données. Les composantes de la production des divers indices de production par unité d'entrée de main-d'œuvre dont il est question ici sont les indices du «produit intérieur réel (P.I.R.) par branche d'activité». On considère que ces indices, qui sont élaborés dans le cadre conceptuel des comptes nationaux et qui expriment en dollars constants l'apport (sans double emploi) de chaque secteur contribuant à la production totale, conviennent tout à fait à l'évaluation de la productivité si on les assortit aux chiffres correspondants des entrées.

Les indices de l'emploi et des heures-hommes sont fondés principalement sur les relevés mensuels de la population active et de l'emploi, auxquels viennent s'ajouter des données provenant d'autres sources telles que les recensements annuels des manufactures et de l'industrie minière et le recensement décennal de la population. Étant donné que le champ d'application, les concepts et les méthodes de collecte des données provenant de ces diverses sources ont varié considérablement, il a fallu procéder avec soin à leur sélection, adaptation et intégration en des agrégats des entrées de main-d'œuvre qui soient statistiquement et conceptuellement compatibles tant entre eux que par rapport aux données sur la production. Les données de l'enquête sur la population active ont été utilisées pour évaluer l'apport des travailleurs salariés dans l'agriculture, la pêche et le piégeage, tandis que celles des industries manufacturières et de l'industrie minière ont été établies d'après les chiffres rectifiés du recensement annuel. Les estimations pour la plupart des autres groupes d'activité sont fondées sur les données des enquêtes sur l'emploi. Les estimations relatives aux travailleurs non salariés (travailleurs autonomes, employeurs et travailleurs familiaux non rémunérés) proviennent en grande partie de l'enquête sur la population active. Les estimations de la moyenne d'heures de travail, nécessaires à l'établissement des indices de la production par heure-homme, sont fondées également sur les résultats de l'enquête sur la population active, sauf dans le cas des industries manufacturières où les données sur les heures-hommes déclarées dans le recensement des manufactures ont également été utilisées. Les indices de la production par personne occupée dans les industries commerciales pour 1946-72 figurent au tableau 21.14.

Taux de croissance. Entre 1961 et 1972, la production par personne occupée dans le secteur